

Pressemitteilung

VW-TOCHTERGESELLSCHAFT SETZT AUF AUTOMATISIERTEN STROMHANDEL MIT VOLUE-LÖSUNGEN

## **ELLI STARTET DEN INTRADAY-HANDEL MIT BATTERIEN ÜBER DIE EPEX MIT LÖSUNGEN VON VOLUE**

Mit einer Optimierungs- und Handelslösung der Volue Energy GmbH startet die VW-Konzerntochter „Elli“ in den Intraday-Stromhandel mit Fahrzeugbatterien. Die Volue-Lösung besteht aus dem Optimierungsmodul „BoFiT“ und dem Handelsmodul „VAT-P“ für das automatische Abarbeiten der Transaktionen. Das Vermarkten der Batteriekapazität an der Intraday-Strombörse EPEX ermöglicht hohe Erlöse und kommt perspektivisch auch den Kunden von Elli zugute, da Elli durch Skaleneffekte auch für Kunden mit vermarktbarer Batteriekapazität bessere Handelsergebnisse erzielen wird. Die Stromhandelslösung hat sich im Kleinen bereits bewährt und ging am 12. Juli 2023 in den operativen Betrieb. Zunächst werden Batterien im Testspeicher von Volkswagen Group After Sales in Baunatal vermarktet. Dieser wird bis zu 335 MWh Batteriekapazität fassen. Der Aufbau weiterer Power Center ist in Planung.

Aachen, 13. Juli 2023 – Die Volkswagen Group Charging GmbH, bekannt unter dem Markennamen „Elli“, ist nicht nur für Energie- und Ladelösungen des VW-Konzerns zuständig, sondern betreut auch das Batterie-Business: Elli möchte zukünftig aus dem Verkehr gezogenen Second-Life-Batterien und Ausschuss-Batterien ein „zweites Leben“ einhauchen und diese in stationären Batterielösungen, den „Power Centers“, für den Stromhandel nutzen.

PowerCo, die Konzernschwester von Elli, arbeitet bereits an einer vertikal integrierten Wertschöpfungskette für Batteriespeicher. Elli möchte einerseits Vermarktungslösungen für Kunden der PowerCo und eigene Kunden anbieten und andererseits eine Ersatzverwendung für Second-Life-Batterien anbieten. Denkbar wäre auch, Batterien einzusetzen, die nicht den besonders hohen Kriterien für eine Verbaugung in Fahrzeuge gerecht werden.

### **Demonstrator mit Alt-Batterien von Volkswagen Group After Sales**

Elli testet die Wertschöpfungskette für die zukünftigen „Power Center“ im hessischen Baunatal mit einem Testspeicher von Volkswagen Group After Sales, der im Juni 2023 erfolgreich an das Batterieleitsystem der Elli angebunden wurde. Der Testspeicher hat eine Leistung von bis zu 335 kWh und wird von Elli genutzt, um mit dem operativen Trading zu starten und gleichzeitig Erfahrung mit technischen Stromspeichern für zukünftige, größere Projekte zu sammeln.

### **Günstig laden, gewinnbringend entladen**

Die besten Zeitfenster für das Laden und Entladen (bzw. Stromkauf und Verkauf an der Strombörse) zu finden, ist ohne eine IT-Lösung quasi unmöglich. Denn aufgrund des hohen Anteils an stark schwankender Wind- und Sonnenstromerzeugung sind die Stromüberangebote bei niedrigen Preisen und auch die Bedarfsspitzen, die hohe Verkaufserlöse ermöglichen, schwierig vorhersehbar. Elli suchte daher eine IT-Lösung, welche die optimalen An- und Verkaufszeitpunkte zu bestimmen hilft und den Handel an der Strombörse automatisiert. Außerdem sollte die Lösung mit einem Lademanagement und Batteriemonitoring harmonisieren, damit Handel und Batteriemangement lückenlos systemisch gemanagt werden können.

### **Optimierungs- und Handelslösung aus einer Hand**

Auf der Suche nach einer geeigneten IT-Lösung wurde Elli bei der Volue Germany GmbH fündig. Ingo Müller, Senior Vice President Energy von Elli: „Volue bietet ein komplettes Lösungsportfolio für den Handel mit Batteriespeichern. Die überragende Trading-Kompetenz des Teams hat uns schnell überzeugt, dass eine Entscheidung für Volue eine Entscheidung für den Marktführer ist.“ Bei Elli kommen die IT-Lösungen „Volue BoFiT“ und „Volue Algo-Trading Power“ (VAT-P) zum Einsatz.

## **Volue BoFiT erarbeitet Optimierungsvorschläge für den Stromhandel**

In Volue BoFiT sind sowohl das Batterielager inklusive der Ladekennlinien abgebildet als auch der Markt, also die Kurzfristbörse EPEX SPOT. Im Zusammenspiel mit dem Lademanagement und Monitoring bestimmt BoFiT, wie viel Strom bezogen oder abgegeben werden kann und ob die Bedingungen an der Börse für den An- oder Verkauf von Strom günstig sind. Für diese Optimierung werden auch diverse Prognosen herangezogen. So muss Elli nicht spontane Gelegenheiten ergreifen, sondern kann dank der vorhersagebasierten Handlungsempfehlungen eine höhere Wirtschaftlichkeit erzielen.

## **Automatisierter Stromhandel mit dem Algo-Trader**

Volue Algo-Trading Power übernimmt die von BoFiT errechneten Handlungsempfehlungen und managt den Handel an der Börse. Dies reicht vom Erarbeiten der Gebote bis zur Abwicklung der Transaktion, sodass Elli keinerlei Arbeit mit dem Handel hat. Die Volue-Lösungen haben sich im Kleinen bereits bewährt. Sie wurde an einem Batterieverbund getestet, der etwa die Kapazität von zehn ID.3 hat. „Bei solch einer kleinen Testanlage sind zwar keine nennenswerten Profite zu erwarten, aber das System ist repräsentativ. Wir konnten alle Funktionen und das Zusammenspiel mit dem Lademanagement mit Erfolg ausprobieren“, berichtet Serge Runge von Volue, der die Implementierung begleitet hat. „Da unsere Lösung bereits für Batteriesysteme eingesetzt wird, war die Modellierung leicht. Wir konnten uns daher schnell auf das Zusammenspiel der Tools mit dem Lademanagement konzentrieren.“

## **Schnelle Einführung der Optimierungs- und Handelslösung**

Die Erfahrung in der Vermarktung von Stromspeichern spiegelte sich in schnellen Projektfortschritten wider. Luisa von Lonski, Head of Energy Flexibility Trading und verantwortliche Projektleiterin bei Elli, lobt: „Von den ersten Gesprächen bis zum professionell gemanagten Projekt und einem erfolgreichen Launch war die Zusammenarbeit mit Volue überragend.“

## **Ein Jahr Zeit zum Erarbeiten der idealen Handelsstrategie**

Elli möchte in einer ersten Marktphase Handels-Know-how aufbauen und Erfahrungen mit den Volue-Lösungen sammeln – um dann Handelsstrategien zu erarbeiten, die den Anforderungen interner und externer Kunden von Speicherlösungen gerecht werden. Auch dabei unterstützt sie die Volue-Lösung BoFiT, denn sie kann verschiedene Szenarien durchspielen, auf Basis von mutmaßlichen Kennzahlen künftiger Power Center Simulationen starten und diese mit dem tatsächlichen Marktgeschehen abgleichen. So kann das Elli-Team einfach herausfinden, welche Erfolge unter Anwendung der einen oder der anderen Handelsstrategie erzielbar wären. Die angedachte Skalierung des Asset Backed Trading lässt sich somit leicht vorbereiten.



### **Bilder**

*Links: Das Elli-Trading-Team; rechts: Ingo Müller, Senior Vice President Energy Elli, Kora Töpfer, Head of German Public & Regulatory Affairs EPEX SPOT, Luisa von Lonski, Head of Energy Trading Elli.*

*Bildquelle: (Volkswagen AG; zur Verwendung für Presse Zwecke honorarfrei)*

Zum Download der Bilddatei folgen Sie bitte [diesem Link](#).

## ÜBER ELLI (VOLKSWAGEN GROUP CHARGING GMBH | [WWW.ELLI.ECO](http://WWW.ELLI.ECO))

Das Unternehmen Elli mit rund 300 Beschäftigten kümmert sich um die Bedürfnisse von Kundinnen und Kunden an der Schnittstelle zwischen Energie und Mobilität. Elli ist die Marke des Volkswagen Konzerns, die in Europa ein breites Portfolio an Energie- und Ladelösungen anbietet und auch als Mobility Service Provider agiert. Die aktuelle Produktpalette umfasst unter anderem Ladelösungen für Privatkunden und Unternehmen – von der eigenen Wallbox über die flexible Schnellladesäule Flexpole bis hin zu Ladediensten und -innovativen, smarten Ökostrom-Tarifen. Für das Laden im öffentlichen Raum stellt Elli digitale Lösungen und Services für ein nahtloses Ladeerlebnis zur Verfügung. Elli wurde 2018 gegründet und hat Standorte in Berlin, Wolfsburg und München.

## ÜBER VOLUE | [WWW.VOLUE.COM](http://WWW.VOLUE.COM)

Basierend auf 50 Jahren Erfahrung ist Volue ein Marktführer für innovative Technologien und Dienstleistungen, welche die Energiewende vorantreiben. Über 700 Mitarbeiter arbeiten mit mehr als 2.200 Kunden an Energie-, Netz-, Wasser- und Infrastrukturprojekten, die eine nachhaltige, flexible und zuverlässige Zukunft sichern. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Oslo, Norwegen, und ist in mehr als 40 Ländern aktiv.

### KONTAKT INFORMATIONEN

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

#### **Volue DACH-Region:**

Volue Energy GmbH  
Renate Hermanns  
Luisenstraße 41  
52070 Aachen  
Tel. +49 241 51804-172  
[renate.hermanns@volue.com](mailto:renate.hermanns@volue.com)  
[www.volue.com](http://www.volue.com)

Kontakt

#### **Volkswagen Group Charging GmbH / Elli:**

Julia Pirlich  
Head of Corporate Communications  
Tel. +49 (0) 174 7358990  
[julia.pirlich@elli.eco](mailto:julia.pirlich@elli.eco)  
<https://www.elli.eco>

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

#### **Volue ASA**

Blair Grant  
Senior Communications Manager  
Chr. Kroghs gate 16  
0183 Oslo  
Norwegen  
Tel. +47 920 83 191  
[blair.cameron.grant@volue.com](mailto:blair.cameron.grant@volue.com)  
<https://www.volue.com>

#### **Agenturkontakt Volue DACH-Region:**

Press'n'Relations II GmbH  
Ralf Dunker  
Gräfstraße 66  
81241 München  
Tel. +49 89 5404722-11  
[du@press-n-relations.de](mailto:du@press-n-relations.de)  
[www.press-n-relations.com](http://www.press-n-relations.com)